

# Visão geral:





Data:

06 à 08, Agosto



Carga horária:

20 Horas





# **Apresentação:**

O presente projeto trará para o aluno um verdadeiro mergulhar no universo das licitações eletrônicas, fazendo jus à palavra imersão, este projeto de capacitação que envolve aulas interativas com simulações no maior sistema de contratações eletrônicas do país que é o sistema do COMPRAS.GOV.

As licitações eletrônicas constituem um verdadeiro desafio para os profissionais que atuam na seara de contratações públicas, dada as diversas atualizações normativas e sistêmicas.

É sabido que as plataformas que realizam as licitações eletrônicas estão passando por profundas alterações para que haja a adequação das funcionalidades aos novos normativos gerais e internos, o que certamente trazem grandes desafios para os profissionais que operam as licitações eletrônicas no sentido de familiarização e operacionalização destes novos mecanismos sistêmicos.

O ponto focal desta imersão, é o enfoque técnico-prático, aliado aos ensinamentos normativos, jurisprudenciais e doutrinários para o entendimento de uma matéria de tamanha neste sentido a apresentação treinamento tem a apresentação em linguagem simples e objetiva, o mesmo é realizado segundo metodologia que privilegia a aplicação prática para os alunos através de painéis de debates, verificação de casos práticos, SIMULAÇÕES DE SESSÃO PUBLICA, possibilitando aos participantes conhecimento das minúcias que poderão ser vivenciadas no dia a dia dos agentes públicos condutores dos certames licitatórios eletrônicos.





# **Objetivo:**

Promover aos participantes uma atuação segura, eficaz e eficiente neste formato revolucionário de contratar que são as licitações eletrônicas.

Ademais, a imersão trará um espaço de discussões sobre as principais boas práticas na condução das licitações eletrônicas, contribuindo para uma ambientação de maximização de conhecimento.

Tendo em vista que as plataformas de licitações eletrônicas têm passado por constantes atualizações para atender aos recentes normativos, é uma oportunidade ímpar de os participantes conhecerem as principais atualizações sistêmicas.

## Público alvo:

Agentes de contratação e suas equipes, pregoeiros e demais agentes públicos das três esferas do poder, União, Estados e Municípios responsáveis pela organização e execução dos processos licitatórios e profissionais que atuam ou desejam atuar direta ou indiretamente na comercialização de seus produtos e serviços para órgãos públicos. Bem como advogados, administradores, consultores, contadores e demais profissionais que queiram atuar na seara das licitações públicas.

# Motivos para participar:

- A nova Lei de Licitações trouxe de maneira categórica e clara que é responsabilidade da alta gestão promover a governança e isso passa pela capacitação dos agentes, caso a alta gestão não promova essa capacitação, poderá haver implicações de responsabilidade funcional.
- O Professor Saulo David é uma das grandes autoridades do país no assunto de licitações eletrônicas, vivenciando há mais de quinze anos práticas nas licitações eletrônicas tanto como agente público como como consultor em licitações.
- Cada vez mais, os órgãos de controle têm atuado a fim de promover um ambiente de maior eficiência nos gastos públicos, o que passa pela capacitação dos servidores.
- A capacitação promove maior segurança dos servidores, visto que, servidores capacitados compram melhor colaborando com um cenário de economia de recursos e inovação no setor público.





### **PALESTRANTES:**



#### **Saulo David**

Agente Público Federal, Gestor Público e pós-graduado em Licitações e Gestão Pública. Com mais de 15 anos de experiência, atua como pregoeiro, gestor e fiscal de contratos, além de membro e presidente de comissões de licitação. Possui vasta experiência na condução de certames, gestão de contratos e aplicação de penalidades. Atualmente, é chefe da unidade de contratações diretas no Hospital Federal da Univasf e consultor empresarial, auxiliando empresas a vencer licitações, acumulando mais de R\$ 200 milhões em contratos. Também é instrutor, tendo capacitado pregoeiros, gestores e profissionais de licitações em todo o Brasil.



#### **Antonio Netto**

Profissional de TI com mais de 20 anos de experiência no setor público brasileiro, especializado em Aquisições Públicas, destacando-se nas Leis 14.133/21, 8.666/93, 13.303/16 e Instruções Normativas de TIC do Governo Federal. Exerceu diversos cargos de liderança, incluindo CIO na Superintendência de INFRA SA, Coordenador Geral de Contratações de TIC na AGU, e Project Manager para a implantação da Lei 14.133/21 na MGI. Possui expertise em Planejamento, Riscos, Gestão de Contratos, Projetos, Inteligência de Mercado, Dados, Inovação, IA e Infraestrutura.





# Conteúdo programático:

#### Considerações gerais:

Conceitos preliminares da 14.133/2021. Prazo limite para adoção da Nova Lei. Ultratividade normativa. Pontos lacunosos que carecem de regulamentação. O que acontece com os contratos celebrados nos dois primeiros anos de vigência da Nova Lei? Considerações gerais e comparação com as Leis nºs 8.666/1993, 10.520/2020 e 12.462/2011. Âmbito de aplicação. Edição de atos normativos para regulamentação da Nova Lei. Possibilidade de os municípios utilizarem a regulamentação federal. É possível aplicar a nova lei desde já? As previsões de normatização via regulamento. O Portal Nacional de Contratação Pública

## A importância do planejamento da licitação:

A importância do planejamento da contratação; Objetivos do planejamento; Etapas do planejamento de acordo normativos vigentes; Possibilidade de supressão de etapas.

#### Artefatos do planejamento da contratação:

DFD, ETP, TR, PESQUISA DE PREÇO E EDITAL

## Das modalidade de licitação:

Pregão, Concorrência, Concurso; Leilão, Diálogo competitivo-novidade, o rito procedimental do pregão e da concorrência, A novidade da inversão das fases, Modos de Disputa aberto, fechado, aberto e fechado. Orçamento Estimado e Sigiloso.

#### Critério de julgamento:

Menor preço, melhor técnica ou conteúdo artístico, técnica e preço e o Maior retorno econômico





### A figura do agente de contratação:

O agente de contratação e equipe de contratação (Quem é e o que faz), a gestão por competência (Definição do servidor para atuar nas diferentes etapas do ciclo de Contratação, O Plano de Capacitação dos Agentes de Contratação), Responsabilidades dos agentes de contratação, Os agentes públicos e os requisitos, Observância da segregação de funções. Principais enfoques que os municípios podem ter como boas práticas ou realizar a sua implementação.

#### O edital de licitação e suas peculiaridades:

Prazos de publicidades, meios de publicidades como Portal nacional de contratações públicas (PNCP), e Sítios eletrônicos e outros meios.

# Da contratação direta

# **Dispensa de licitação -** Comparativo entre às Lei 8.666/93 e a Lei 14.133/2021:

Dispensa de licitação pelo valor; Regras sobre parcelamento indevido; Dispensa quando a licitação for fracassada; Dispensa quando a licitação for deserta; Dispensa por emergência; • Contratação de órgão ou entidade que integre a Administração Pública; Contratação de licitantes na ordem de classificação e a contratação de remanescente de obra, serviço ou fornecimento.

# A dispensa eletrônica da IN 67/2021:

A norma de dispensa de licitação eletrônica regulamenta as contratações da Lei 8.666/93? • Posso utilizar a cotação eletrônica da portaria 306/2001 e a dispensa eletrônica da IN 67/2021? • As estatais podem utilizar a dispensa eletrônica da IN 67/2021? • Quando sou obrigado a utilizar a dispensa eletrônica da IN 67/2021? • O critério novo utilizado na IN 67/2021 para avaliação do fracionamento de despesas • A disputa da dispensa eletrônica • A parametrização dos lances • A fase de habilitação • A fase de adjudicação e Homologação.





# **Inexigibilidade de licitação -** Comparativo entre às Lei 8.666/93 e a Lei 14.133/2021:

Fornecedor exclusivo e inexigibilidade; Contratação de profissional do setor artístico e inexigibilidade; Contratação de serviços técnicos profissionais especializados; Credenciamento; Aquisição e locação de imóvel

#### Dos instrumentos auxiliares:

Instrumentos Auxiliares e seus Procedimentos, Credenciamento, Pré-qualificação, Procedimentos de Manifestação de Interesse, Sistema de Registro de Preços-srp, Registro Cadastral

#### A fase externa:

Critérios de julgamento, menor preço, maior desconto, melhor técnica ou conteúdo artístico, maior lance, maior retorno econômico (novidade), prova de qualidade (novidade), Apresentação das propostas, Julgamento e a (In) Exequibilidade das Propostas, possibilidade de diligencia, Direito de Preferência das ME/EPPs, julgamento e habilitação jurídica, técnica, fiscal, social e trabalhista e economico-financeira, encerramento da licitação e suas nuances Fase recursal e homologação do processo.

## O sitema de registro de preços e suas principais alterações:

Principais alterações sobre o sistema do registro de preços tais como: o uso de registro de preço para obras, a possibilidade de vigência da ata por até dois anos (art. 83); c) e admitir o SRP para hipóteses de contratação direta, a estipulação em edital de quantidades mínimas e alteração de preços, novidades do decreto nº 11.462/23

#### O contrato administrativo e suas principais alterações:

Contratos Administrativos e Sua Formalização, Duração dos contratos – Alterações e novidades da nova Lei, Garantia dos contratos e seguro-garantia – Novidades, Sanções – Novidades





# **Inexigibilidade de licitação -** Comparativo entre às Lei 8.666/93 e a Lei 14.133/2021:

Fornecedor exclusivo e inexigibilidade; Contratação de profissional do setor artístico e inexigibilidade; Contratação de serviços técnicos profissionais especializados; Credenciamento; Aquisição e locação de imóvel

### Do pregão e concorrência eletrônica da instrução normativa 73/2022

#### Paralelo entre o pregão do decreto 10.024/2019 e o pregão da IN 73/2022

#### Objeto e âmbito de aplicação:

Os critérios de julgamentos menor preço e maior desconto utilizados na instrução normativa, os órgãos que deverão observar as regras desta instrução normativa.

## Adoção e modalidades:

A importância do artefato do estudo técnico preliminar na definição na escolha do critério de julgamento de menor preço ou maior desconto, a utilização do pregão e a concorrência eletrônica, a similaridade entre as respectivas modalidades

#### **Definições:**

O lance intermediário e suas nuances no pregão eletrônico

### Forma de realização:

O processamento do pregão eletrônico, a ênfase dada pela nova lei de licitações às licitações eletrônicas, o uso dos portais de compras, um órgão pode utilizar dois sistemas de compras? Quem é obrigado utilizar o compras.gov (comprasnet)





#### **Fases:**

Preparatória, divulgação do edital de licitação, apresentação de propostas e lances, - julgamento, habilitação, recursal, homologação, a possibilidade de inversão das fases conforme nova lei de licitações, a apresentação dos documentos de habilitação quando houver a inversão das fases, demais nuances de um certame com fases invertidas.

#### Parâmetros do critério de julgamento:

O menor dispêndio a ser considerado no critério de julgamento.

#### Da condução do processo:

Os agentes responsáveis na condução do processo (Agente de contratação, comissão de contratação, pregoeiro e equipe de apoio), quais os atributos e responsabilidades dos envolvidos

## Da fase preparatória:

Importância dos artefatos do planejamento: plano de contatações anual, estudo técnico preliminar (ETP), termo de referência (TR).

#### Orçamento estimado sigiloso:

Possibilidade ou não de realizar o pregão com o orçamento sigiloso, entendimento do TCU, dicas e orientações práticas.

#### Do licitante:

Principais novidades voltadas para o fornecedor, cautelas na participação do pregão eletrônico, formas de apresentação da proposta de preço, cuidados na análise dos editais de pregões eletrônicos, o uso do robô (software de lances), dicas, orientações e cautelas no uso do robô





#### Divulgação do edital:

Locais e formas de divulgação do edital, prazos mínimos.

#### Modificação do edital de licitação:

Cautelas a serem observadas na modificação do edital, orientações doutrinárias sobre os efeitos da modificação.

#### Esclarecimentos e impugnações:

Quem poderá impetrar impugnações e esclarecimentos, quem é o agente responsável por responder os institutos, os prazos para a apresentação dos respectivos institutos, o que o fornecedor precisa saber sobre os institutos, os efeitos vinculativos das respostas aos esclarecimentos.

# Software de lances(robô):

Jurisprudência do TCU sobre o robô, o que precisamos saber sobre o software, o robô gratuito e o robô pago, vantagens e desvantagens no uso do robô.

#### Inicio da fase competitiva:

Detalhamento da fase competitiva, atuações do pregoeiro durante à fase da disputa de lances, o que o fornecedor precisa saber sobre esta fase, a possibilidade de o próprio fornecedor excluir o seu lance durante esta fase, dicas e orientações na exclusão dos lances, cautelas por parte do pregoeiro durante a exclusão de algum lance.

#### Modo de disputa aberto:

Passo a passo detalhado desta modelagem de disputa, interpretações dos sistemas de compras sobre a respectiva modelagem de disputa, possibilidade de reinicio da etapa de lances





## Modo de disputa aberto e fechado:

Passo a passo detalhado desta modelagem de disputa, dicas estratégicas de ouro para os fornecedores nesta modelagem, interpretações dos sistemas de compras na convocação dos fornecedores quando não houver o quórum mínimo de fornecedores.

#### Modo de disputa fechado e aberto:

Novidades no pregão eletrônico sobre a respectiva modelagem, o uso no pregão presencial da modelagem, nuances na convocação dos fornecedores quando não houver o quórum mínimo de fornecedores, possibilidade de reinício da etapa de lances.

### Desconexão do sistema na etapa de lances:

Cautelas, dicas e orientações.

### Critérios de desempate:

Novidades no critério de desempate, comparativos com o pregão do decreto 10.024/2019.

### Verificação da conformidade da proposta:

Principais diferenças entre o pregão eletrônico do decreto 10.024/2019 e a IN 73/2022.

#### Negociação:

Possibilidade ou não da aceitação da proposta com o valor acima do preço máximo, cautelas e orientações.

## Parâmetros para exequibilidade das propostas:

Principais jurisprudências do TCU sobre o assunto de inexequibilidade das propostas, indícios de exequibilidade quando da contratação de obras, bens e serviços gerais, orientações e boas práticas nesta fase na fase de diligência.





## Fase de habilitação:

Formas de apresentação dos documentos de habilitação, possibilidade de substituição pelo sicaf e/ou outros sistemas próprios, celeuma sobre a possibilidade ou não do envio de documentos posteriores, entendimento do TCU x AGU, dicas e estratégias para os fornecedores na fase de habilitação, ferramentas que potencializarão a fase como o uso de check list.

#### Apresentação de documentos digitais:

Obrigatoriedade ou não de apresentação de documentos físicos no pregão eletrônico.

#### Da intenção de recorrer a fase recursal:

A novidade da estipulação do prazo de intenção do recurso, o fim, em partes, da celeuma dos pressupostos de admissibilidade conforme acórdão 2488/2020 do TCU no ato da intenção do recurso, momento da apresentação das razões do recurso no pregão na fase invertida ou não, dicas e cautelas.

#### Realização de diligências:

A ferramenta da diligência como potencializador na tomada da decisão.

#### Adjudicação objeto e homologação:

Novidades de tais institutos no pregão.





# Simulação de pregão e concorrência eletrônica no Sistema do COMPRAS.GOV

#### Visão Governo:

Acesso ao sistema=> Credenciamento ao sistema=> Inclusão e Consulta a Intenção de Registro de Preço-IRP=> catmat e catser =>Inclusão do aviso de licitação e agendamento do pregão eletrônico=> Transferência do edital=> Incluir impugnações/Esclarecimentos e Avisos=>Sessão Pública do pregão eletrônico: /Fases de Lances/Visualizando propostas/Declarações/Consultar Declaração ME/EPP/Cooperativa por pregão/Suspensão do pregão/Reabrir pregão/Aceitar propostas/Chat/ Habilitar fornecedor/Juízo de admissibilidade/Encerramento da sessão pública=> Adjudicação=> Homologação=> Cadastro Reserva.

#### Visão Fornecedor:

Consulta a pregões agendados, em andamento; e realizados=> Consulta às atas dos pregões=> Aviso de licitação=> Captação/Coleta de editais=> Consulta de vigência de ata de registro de preço=> Cotação eletrônica=> Envio, consulta, alteração e exclusão de propostas=> Visualização de impugnações, esclarecimentos e avisos=> Etapa de lances=> Robô de lances, exclusão do lance, Procedimentos e negociações no pregão eletrônico=> Acompanhamento de aceitação, habilitação e admissibilidade=> Registro da intenção de recurso. => Encerramento da sessão pública e consulta à Ata => Recursos e contrarrazões – Acompanhamento => Visualização das telas ambiente pregoeiro e fornecedor.

### Simulação de dispensa eletrônica no Sistema do COMPRAS.GOV

#### Visão Governo:

Procedimentos da dispensa eletrônica=> Como cadastrar uma Dispensa Eletrônica=> Como operar o sistema de Dispensa Eletrônica=> Fase de lances=> Procedimentos na fase de negociação após a fase de lances=> Procedimentos para a habilitação=> Adjudicação e Homologação=> Peculiaridades do Sistema.





#### Visão Fornecedor:

Como cadastrar proposta=>Como enviar lances=> Acompanhamento após a fase de lance na dispensa eletrônica=> fases de habilitação=> Adjudicação e homologação=> Peculiaridades do Sistema.

Haverá simulação de dispensa eletrônico em todas as etapas, imperdível!

# SICAF 100% Digital (Visão Fornecedor e Visão Governo atualizado pela IN 03/2018)

Módulos: I- Credenciamento, II- Habilitação Jurídica, III- Regularidade Fiscal Federal, IV- Regularidade: Fiscal Estadual/Municipal, V- Qualificação Técnica, VI- Qualificação Econômico-financeira, Consulta parametrizada e Registro de penalidades.

### Oficina de IA na prática das Contratações Públicas

- 1. Introdução à Inteligência Artificial (IA)
- 2. Definição e objetivo da IA e como ela pode ser aplicada no cotidiano e no ambiente de trabalho.
- 3. Atividades de planejamento em que a lA Generativa pode ajudar.
- 4. Uso da lA para auxiliar na escrita de documentos, como DFD, MGR e ETP, com justificativas.
- 5. Aplicação da IA na pesquisa de mercado e detalhamento de necessidades.
- 6. Exemplos de prompts para MGR, ETPs e TRs, considerando requisitos de sustentabilidade.
- 7. Avaliação de preços e criação de justificativas usando IA.



#### Cronograma:

Horários	Dia 02	Dia 03	Dia 04
08h:30 às 10h:00	Aula	Aula	Aula
10h:00 às 10h:20	Intervalo coffee break	Intervalo coffee break	Intervalo coffee break
10h:20 às 12h:30	Aula	Aula	Oficinas
(A) 12h:30 às 14h:00	Intervalo almoço - livre	Intervalo almoço - livre	-
14h:00 às 15h:00	Aula	Aula	-
🗽 15h:00 às 15h:20	Intervalo coffee break	Intervalo coffee break	-
15h:20 às 17h:30	Aula	Aula	-

#### **Investimento:**

R\$ 2.990,00

#### Incluso:

- Material Didático.
- Material de apoio.
- Apostila exclusiva.
- Pasta personalizada, caneta e bloco de anotações.
- Certificado digital
- Coffee Break

# Condição especial:

Conheça nossos pacotes diferenciados aplicados em nossos Eventos e Treinamentos. Consulte-nos para valores em grupo









Agência: 1876-7 C/C: 65014-5 Agência: 0811 C/C: 00013002743-8

Agora você pode parcelar sua inscrição via boleto e garantir sua participação nesse evento imperdível

#### Política de cancelamento:

O cancelamento de inscrição deverá ser solicitado em até 07 dias corridos que antecedem o curso/ evento, após o prazo a carta de crédito será no percentual de 50% do valor pago considerando os custos da SILP treinamentos. Anterior a este prazo, deverá ser encaminhado e-mail com justificativa/motivo do cancelamento.

#### Carta de crédito:

As cartas de crédito deverão ser utilizadas em até 06 meses contados a partir da data do pagamento, posteriormente serão expiradas.



