

Visão geral:





Data:

27 E 28 ABR, 2026



Carga horária:

16 Horas





Apresentação:

A Lei nº 14.133/2021 exige que o Agente de Contratação domine boas práticas em todo o fluxo: governança clara, gestão de riscos conectada às decisões, instrução qualificada da fase preparatória, condução segura da disputa, julgamento fundamentado, habilitação proporcional e fechamento sem vícios. Esta formação aprofunda métodos e critérios para decisões consistentes, registradas de modo padronizado e aderentes às exigências legais.

Objetivo:

Capacitar o participante a conduzir o processo licitatório conforme a Lei nº 14.133/2021, com foco em boas práticas do Agente de Contratação: definição objetiva de papéis e fluxos; fase preparatória robusta (DFD, ETP, TR); parametrização e condução técnica da disputa; negociação fundamentada; julgamento e habilitação com critérios e diligências proporcionais; e encerramento seguro com recursos, adjudicação e homologação — com registros claros e padronizados em cada etapa.

Público Alvo:

Agentes de Contratação, Pregoeiros, Equipes de Apoio/Comissões, profissionais de Licitações e Contratos, Controladoria/Auditoria, Jurídico e servidores que instruem, analisam ou fiscalizam contratações.





Palestrante:



Felipe Moreira

Advogado especialista em Direito Público

Exerce as funções de Assessor da Presidência junto à Superintendência Executiva do CFMV e Controlador Substituto do Sistema CFMV/CRMVs, com sólida atuação em Controladoria, Auditoria e Compliance. Possui mais de 10 anos de experiência prática em licitações e contratos públicos. Desenvolvedor do Programa de Integridade do CFMV.

Membro da Comissão da Advocacia nos Órgãos de Controle, da Comissão de Licitação e Contratos e da Comissão de Direito Administrativo da OAB/DF. Pesquisador do Observatório IDP/TCU.

Conteúdo programático:

Módulo I — Papel do Agente de Contratação na prática

- Papéis e responsabilidades do Agente, Equipe de Apoio, Autoridade e áreas demandantes/jurídica
- Fluxo do processo: entradas, saídas e documentos por fase
- Gestão de riscos aplicada ao procedimento e pontos de controle

Módulo 2 — Procedimentos licitatórios na Lei 14.133/2021

- Arquitetura procedimental por modalidade e por critério de julgamento
- Princípios operacionais e impactos na configuração do processo
- Tratamento diferenciado às ME/EPP: empates, prazos e comprovações





Módulo 3 — Fase preparatória e publicidade

- DFD: escopo, requisitos, restrições e análise de capacidade
- ETP: alternativas, pesquisa de mercado, estimativa de custos (métodos, fontes, depuração) e riscos
- TR: requisitos funcionais x desempenho, critérios de aceitabilidade e indicadores de resultado
- Publicidade no PNCP: peças, momentos e padronização de registros

Módulo 4 — Fase externa e sessão pública

- Impugnações e pedidos de esclarecimento: prazos, conteúdo mínimo e resposta técnica
- Parametrização da disputa: modos, regras de desempate e cronograma
- Negociação estruturada: critérios objetivos, motivação e registro circunstanciado
- Registros oficiais: atas, cronologia e controle de versões

Módulo 5 — Julgamento e habilitação

- Julgamento das propostas e documentação técnica da análise
- Inexequibilidade: parâmetros objetivos, saneamento e decisão
- Habilitação: verificação no SICAF e documentos; equivalência de comprovações; vedação a exigências restritivas
- Diligências: quando usar, limites e forma adequada de registro

Módulo 6 — Recursos, adjudicação e homologação

- Recursos: intenção, razões, contrarrazões, análise técnica e decisão motivada
- Adjudicação e homologação: verificação final de conformidade e responsabilidades
- Recusa de assinatura: medidas cabíveis, penalidades e convocação do próximo colocado





Investimento:

R\$ 2.590,00

Incluso:

- Material Didático.
- Material de apoio.
- Apostila exclusiva.
- Pasta personalizada, caneta e bloco de anotações.
- Certificado digital com carga horária.
- Coffee Break.

Condição especial:

Conheça nossos pacotes diferenciados aplicados em nossos Eventos e Treinamentos. Consulte-nos para valores em grupo



Chave pix: 51.338.961/0001-41



Boleto



Agência: 1876-7 C/C: 65014-5



Agência: 0811 C/C: 00013002743-8

Agora você pode parcelar sua inscrição via boleto e garantir sua participação nesse evento imperdível

Política de cancelamento:

O cancelamento de inscrição deverá ser solicitado em até 07 dias corridos que antecedem o curso/ evento, após o prazo a carta de crédito será no percentual de 50% do valor pago considerando os custos da SILP treinamentos. Anterior a este prazo, deverá ser encaminhado e-mail com justificativa/motivo do cancelamento.

Carta de crédito:

As cartas de crédito deverão ser utilizadas em até 06 meses contados a partir da data do pagamento, posteriormente serão expiradas.

comercial@silp.com.br WhatsApp: (41) 9 9151-5593 Telefone: (41) 3527-7703 www.silp.com.br



